



Vous avez sélectionné l'annonce suivante :

Technico-commercial(e) B2B Île-de-France & Normandie

Annonce mise en ligne le 23/08/2021 – Référence de l'annonce: **OFEM1012**

Lieu : **Île-de-France & Normandie** - Mail de contact: **c.rossigneux@flux-France.com**

Catégories : **Commercial et technico-commercial**

Mots-clés : **Pompes, prospection, équipe, challenge**

Tous les détails de l'annonce page suivante

L'équipe Ei vous remercie d'utiliser
le site qui redonne envie d'industrie !



BIENVENUE SUR

**ELEMENTS
INDUSTRIELS**

LE SITE DE TOUTE L'ACTUALITÉ
DU **SECTEUR INDUSTRIEL**
TECHNIQUES ET TECHNOLOGIE, RÉGLEMENTATION, ÉCONOMIE,
ÉQUIPEMENTS (POMPES, ROBINETTERIE, COMPRESSEURS, MESURES)



JOB chez :



More than just pumps

Technico-commercial(e) B2B Île-de-France & Normandie

Vous êtes tenté par l'aventure de travailler dans une équipe au service de la santé et de la sécurité des opérateurs dans l'industrie ?

Osez la responsabilité, venez exprimer vos talents chez FLUX France !

UNE ÉQUIPE DE JEU

FLUX France, c'est l'agilité et la rapidité d'action d'une PME, alliées à la notoriété de la première marque dans ces technologies depuis plus de 70 ans. La filiale Française est composée d'une équipe de 15 personnes pour apporter la solution adéquate pour la manipulation des liquides en tout genre.

UN CHALLENGE A RELEVER

FLUX France vous offre un terrain de jeu sur lequel vous aurez la place pour vous exprimer, vous affirmer et gagner en équipe.

Vous êtes responsable de l'enchantement de nos clients et découvrez de nouveaux prospects pour de nouvelles applications (prospection, réalisation des devis, suivi de la clientèle).

Au contact du client, vous analysez le besoin, vous êtes force de proposition.

Vous êtes leader sur votre région Ile-de-France et Normandie, basé en home-office, vous avez pour objectif, de développer le périmètre commercial et l'enchantement client.

Dans ce cadre, vous êtes amené à collaborer avec nos services internes et notre maison mère Allemande. Vous êtes donc garant de la réussite de votre mission.

UN PROFIL AFFÛTÉ

Vous êtes le contact privilégié, dynamique de nos clients, vous aimez le défi et la mécanique des fluides fait partie de vos passions !

Vous avez l'esprit d'équipe et aider votre entourage est naturel pour vous.

Vous êtes généreux et la satisfaction client est un véritable moteur.

Vous êtes persévérant dans la réalisation de plan d'action commerciale.

Votre entourage dit de vous que vous avez le contact facile, que vous êtes communicant.

Vous avez envie que nos clients soient bien dans nos pompes !!

Vous êtes issu d'une formation commerciale et/ou technique Bac + 3 minimum

LA PARTIE PEUT COMMENCER !

Vous souhaitez rejoindre notre club de Shadock ?

Envoyez votre candidature (courriel d'intérêt et CV) par courriel :

info@flux-pompes.com

EUREKA INDUSTRIES 130 avenue FOCH 94100 SAINT MAUR DES FOSSES – France

Tel : + 33 (0) 1 43 97 48 71 - Fax : + 33 (0) 1 42 83 94 76

Mail : info@eurekaindustries.fr - Site internet : <http://www.eurekaformations.fr>

Organisme enregistré sous le N°11940194394 (ce numéro ne vaut pas agrément de l'Etat)

SARL au capital de 41 600 €. RCS Créteil B 348 835 950 – N° TVA : FR 82 348 835 950