



Vous avez sélectionné l'annonce suivante :

Chargé d'affaire sédentaire

Annonce mise en ligne le 11/25/2021 – Référence de l'annonce: OFEM1016

Lieu : 69 - Mail de contact: augustin.berge@hidrostal.com

Catégories : Commercial et technico-commercial

Mots-clés : Pompe assainissement industrie expertise rédaction

Tous les détails de l'annonce page suivante

L'équipe Ei vous remercie d'utiliser
le site qui redonne envie d'industrie !



BIENVENUE SUR

ÉLÉMENTS
iNDUSTRIELS

LE SITE DE TOUTE L'ACTUALITÉ
DU **SECTEUR INDUSTRIEL**
TECHNIQUES ET TECHNOLOGIE, RÉGLEMENTATION, ÉCONOMIE,
ÉQUIPEMENTS (POMPES, ROBINETTERIE, COMPRESSEURS, MESURES)



Technico Commercial sédentaire

Motivé(e) par l'idée de rejoindre une PME qui est en pleine croissance et possédant une clientèle de professionnelle ? L'entreprise Hidrostal vous connaissez ? Laissez-moi vous la présenter !

Spécialisée dans la conception et la fabrication de pompes à liquides chargés, nous intervenons auprès d'une clientèle professionnelle de toutes tailles sur le marché de l'assainissement (collectivités locales, sociétés privées spécialisées dans le traitement de l'eau, industrie agroalimentaire...). 28 filiales, 6 sites de productions et plus de 1000 collaborateurs voici les éléments qui caractérisent le groupe.

La filiale française c'est :

- 9 collaborateurs
- 2,5 millions de chiffre d'affaires en 2020
- Créée en 2016
- De gros projets à court et moyen terme

Nous vendons et assurons les réparations des pompes centrifugeuses sur le marché français.

Et si on laissait de côté les discours préformatés pour parler des VRAIES raisons de nous rejoindre !

Ce qui nous valorise : Qualité de nos produits, respect des engagements. Expert dans notre domaine, nos produits sont reconnus pour leur fiabilité et leur robustesse. Des produits de haute qualité et un effort constant d'amélioration sont les fondements de notre société. Nous y parvenons grâce à des collaborateurs qualifiés et motivés, à des matériaux de travail de qualité optimale et à des contrôles de qualité intensifs. Pour cela, nous investissons également dans un degré d'intégration élevé. De plus, le groupe croit au marché français et investit afin de favoriser sa croissance.

Ce qui nous valorise pour VOUS : Esprit d'équipe, polyvalence et autonomie. Nous travaillons en mode collaboratif et transversale : transparence et rapidité au niveau des décisions. Entreprise à taille humaine, vous êtes une pièce importante de notre organisation. Nous vous proposons de participer activement à l'accroissement de notre activité à travers une autonomie sur votre poste et une diversité des missions. L'expertise est au cœur de notre stratégie, de même que l'épanouissement de nos équipes parce que nous avons conscience que c'est grâce à nos collaborateurs que notre entreprise avance. Nous faisons attention au bien-être de nos salariées et de leur équilibre vie privée et vie professionnelle. Le télétravail est envisageable en dehors de la crise sanitaire.

C'est dans cet état d'esprit que vous trouverez votre place. N'attendez plus venez nous rencontrer !

Pour développer notre filiale, nous recherchons un(e) **Technico-commercial sédentaire**.

Statut du poste : Agent de maîtrise / Technicien

EUREKA INDUSTRIES 130 avenue FOCH 94100 SAINT MAUR DES FOSSES – France

Tel : + 33 (0) 1 43 97 48 71 - Fax : + 33 (0) 1 42 83 94 76

Mail : info@eurekaindustries.fr - Site internet : <http://www.eurekaformations.fr>

Organisme enregistré sous le N°11940194394 (ce numéro ne vaut pas agrément de l'Etat)

SARL au capital de 41 600 €. RCS Créteil B 348 835 950 – N° TVA : FR 82 348 835 950



BIENVENUE SUR

ELEMENTS INDUSTRIELS

LE SITE DE TOUTE L'ACTUALITÉ
DU **SECTEUR INDUSTRIEL**
TECHNIQUES ET TECHNOLOGIE, RÉGLEMENTATION, ÉCONOMIE,
ÉQUIPEMENTS (POMPES, ROBINETTERIE, COMPRESSEURS, MESURES)



Temps de travail : Temps plein
Fourchette de salaire : 30 - 37 k€

Date de prise de poste envisagée : Dès que possible
Descriptif du poste

Rattaché(e) au Responsable Sédentaire, vous serez le soutien des commerciaux itinérants aussi bien au niveau technique (en lien avec l'usine en Suisse) que commercial (rédaction des devis et des réponses aux appels d'offre, aide à la prospection,).
Vous travaillerez en étroite collaboration avec la personne en charge des cotations de pièce détachée, déjà présente.

A ce titre, vos missions seront :

- Charger de la rédaction, de l'envoi et de la relance des devis pour les pompes et accessoires, en accord avec le commercial itinérant
- Gérer des appels entrants (clients et fournisseurs)
- Tenir la base de données client à jours
- Participer aux campagnes de communication
- Participer aux salons

Interlocuteur direct avec les clients sur certains dossiers, vous véhiculez nos valeurs et attachez une grande importance à l'écoute et à la satisfaction du client.

Une formation adaptée en fonction de votre profil, technique et commerciale sera proposée pour assurer un démarrage dans de bonnes conditions. Durant cette intégration, vous vous rendrez sur une courte période (une semaine maximum) en Suisse afin de comprenant les rouages de la production. Vous aurez également un temps sur le terrain avec un commercial itinérant.

La fourchette de salaire indiquée est à négocier selon profil, composée d'un fixe et d'un variable. Vous êtes également équipé(e) d'un téléphone + ordinateur + 12RTT.

Description du profil

Nous recherchons une personne possédant une expérience de 3 ans minimum en tant que commercial sédentaire. La compétence technique est recherchée. Une expérience dans un environnement similaire serait un plus mais pas obligatoire. Des connaissances dans la lecture et l'interprétation de dessin industriel sont indispensables pour assurer ce poste. La maîtrise de l'outil informatique est également requis ainsi que la maîtrise technique de l'anglais ou de l'allemand.

Au-delà de ce profil, nous recherchons une personnalité qui possède des qualités d'écoute, de compréhension rapide des besoins clients et d'un esprit d'équipe. On dit de vous que vous êtes persuasif et persévérant. Vous aimez le goût du contact et le conseil client. Vous êtes force de propositions afin de prendre des décisions rapides et de gérer plusieurs dossiers en même temps.

Expérience dans le poste : Minimum 3 ans
Localisation du poste : 7 RUE DE LOMBARDIE - Saint-Priest - 69