



Vous avez sélectionné l'annonce suivante :

COMMERCIAL BtoB (H/F)

Annonce mise en ligne le 27/04/2023 – Référence de l'annonce: OFEM1041

Lieu : Basse vallée du Rhône MARSEILLE/AIX - Mail de contact: lv@hydro-group.com

Catégories : Commercial et technico-commercial

Mots-clés : industrie, eau, commercial, BtoB

Tous les détails de l'annonce page suivante

L'équipe Ei vous remercie d'utiliser
le site qui redonne envie d'industrie !

BIENVENUE SUR

ELEMENTS INDUSTRIELS

LE SITE DE TOUTE L'ACTUALITÉ
DU SECTEUR INDUSTRIEL
TECHNIQUES ET TECHNOLOGIE, RÉGLEMENTATION, ÉCONOMIE,
ÉQUIPEMENTS (POMPES, ROBINETTERIE, COMPRESSEURS, MESURES)



Dans le cadre de son développement commercial, Hydro Group recherche un commercial BtoB (H/F) avec une appétence technique certaine, en charge de la basse vallée du Rhône (Marseille/Aix).

Hydro Group en bref

Tu souhaites travailler dans une entreprise familiale qui performe depuis 25 ans dans le secteur des eaux usées ?

Une entreprise qui s'engage à proposer des solutions efficaces et adaptées aux exigences de ses clients, dans le but de prendre soin de l'une de nos ressources essentielles : l'eau !

Une entreprise qui innove et repousse sans cesse ses limites pour concevoir des solutions fiables, durables et respectueuses de l'environnement.

Tes valeurs sont l'écoute, la satisfaction du client et le respect de l'environnement.

Ça tombe bien, on partage les mêmes valeurs, ça nous fait déjà un point commun !

Tes compétences

Tu n'as pas de compétence spécifique dans le secteur du pompage et/ou broyage ? Pas de problème, on ne t'en demande pas.

Il te faut simplement du bon sens et de l'autonomie, une capacité à se représenter l'environnement du client, une compréhension des unités de mesure, une communication aisée tant écrite qu'orale avec les clients.

A ton arrivée parmi nous, on va te former en interne au sein de nos bureaux à Valaurie dans le 26 (la plus belle région de France, la Drôme Provençale). On va te donner toutes les connaissances « produits » et toutes les cartes pour que tu puisses performer sur le développement de ta région.

Car une fois la formation terminée, tu seras en home office dans ta région à organiser ta prospection et le développement de ta clientèle sur un large panel d'entreprise du secteur urbain et industriel. Tu vas pouvoir échanger avec des bureaux d'études, des services de maintenance ou des services de projet neuf.

Si on devait te décrire une journée type ça serait difficile ! Chaque journée, chaque client et chaque projet sont différents. C'est ça qui rend notre métier palpitant !

Dans les grandes lignes, tu restes à l'écoute de tes clients, tu définies sa demande, tu comprends sa ou ses problématiques pour lui présenter la ou les solutions qui pourraient résoudre ses problèmes et lui permettre de mieux dormir la nuit.

On te rassure, tu ne seras pas seul pour endosser ce rôle ! Tu seras épaulé par notre service technique qui va établir l'étude en fonction de ce que tu auras relevé sur le terrain. Tu vas pouvoir gérer la relation client à ta sauce, de la découverte jusqu'à la négociation de la commande.

Et ce n'est pas fini. On te met à disposition des solutions digitales derniers cri pour faciliter ton travail. Tu auras accès à un ERP performant mais également à des rendus 3D qui vont te permettre de montrer à ton client l'intégration de ta solution dans son environnement.

Tu pourras aller visiter certains de tes clients avec un fourgon de démonstration. C'est un peu comme si on ramenait un salon d'exposition chez ton client. En général, ça fait son petit effet.

Tu te reconnais dans cette annonce ?

Alors vite, clique sur envoi de CV, on attend ton message. Ensuite, le process est simple : on se téléphone, on se voit, on se revoit et dès que tout le monde est d'accord, on y va !

EUREKA INDUSTRIES 130 avenue FOCH 94100 SAINT MAUR DES FOSSES – France

Tel : + 33 (0) 1 43 97 48 71 - Fax : + 33 (0) 1 42 83 94 76

Mail : info@eurekaindustries.fr - Site internet : <http://www.eurekaformations.fr>

Organisme enregistré sous le N°11940194394 (ce numéro ne vaut pas agrément de l'Etat)

SARL au capital de 41 600 €. RCS Créteil B 348 835 950 – N° TVA : FR 82 348 835 950