



Vous avez sélectionné l'annonce suivante :

Technico Commercial Itinérant H/F

Annonce mise en ligne le 22/01/2024 – Référence de l'annonce: OFEM1046

Lieu : Provence Alpes Côte d'Azur, Champagne Ardennes, Centre Val de Loire, Bourgogne - Mail de contact: rh@coriolis-fluides.com

Catégories : Commercial et technico-commercial

Mots-clés : Technique et Industrie Pompes à vide et surpresseurs Vide et basse pression

Tous les détails de l'annonce page suivante

L'équipe Ei vous remercie d'utiliser

le site qui redonne envie d'industrie !

BIENVENUE SUR

ÉLEMENTS
INDUSTRIELS

LE SITE DE TOUTE L'ACTUALITÉ
DU SECTEUR INDUSTRIEL
TECHNIQUES ET TECHNOLOGIE, RÉGLEMENTATION, ÉCONOMIE,
ÉQUIPEMENTS (POMPES, ROBINETTERIE, COMPRESSEURS, MESURES)

Solutions pour le vide et la pression

Coriolis Fluides

Equipements, Formation & Ingénierie du vide

Créée en 2016 par Marc Buffet, ingénieur depuis plus de 30 ans dans le domaine du vide et de la pression industrielle, Coriolis Fluides met à votre service son expertise et son savoir-faire pour améliorer vos installations équipées de pompes ou surpresseurs toutes technologies.

Coriolis Fluides est une société en plein essor composée d'une équipe jeune et dynamique, située au Plessis-Belleville (60). Pour répondre à cette activité croissante, **nous ouvrons plusieurs postes de Technico-commercial(e) en B to B.**

Les missions principales du poste :

- Prospection commerciale (recherche de nouveaux clients, élaboration des tournées commerciales)
- Recherche et analyse du besoin (en appui avec la hiérarchie, définition des produits à proposer)
- Transmission et suivi des offres jusqu'à la conclusion
- Fidélisation et suivi de clientèle.

Les compétences requises :

- Attrait pour la technique et l'industrie
- Dynamisme, autonomie, réactivité, capacité de prise de décision, force de proposition, travail en équipe, communication ascendante

Expériences exigées : Idéalement Bac+2 ou 10 ans d'expérience dans la distribution industrielle ou la mécanique industrielle.

Contrat proposé : CDI

Salaire : sur base de l'expérience avec parts variables motivantes.

Coriolis Fluides assure **plusieurs avantages** pour ses collaborateurs :

- Formation au savoir-faire spécifique de l'entreprise assurée en interne
- Frais remboursés et tickets restaurants
- Voiture de service
- Mutuelle

Une perspective d'évolution est assurée en cas de réussite dans la mission. Ce poste est ouvert aux séniors.

Ce poste demande de la rigueur, de la persévérance et des compétences commerciales solides. Si vous êtes passionné par les ventes dans l'industrie et êtes à la recherche d'une opportunité intéressante pour développer vos compétences, postulez dès maintenant en envoyant votre CV et lettre de motivation à l'adresse suivante : rh@coriolis-fluides.com